

Werkstudent Vertrieb (m/w/d) Unternehmensberatung Elektromobilität

Wir suchen Dich als Unterstützung unserer Akquise-Tätigkeiten im Bereich der Elektromobilität und Ladeinfrastruktur!

Rahmbedingungen:

- 15 bis 20 Stunden pro Woche
- Attraktive Vergütung
- 100 % remote
- Ab sofort



Was erwartet Dich?

Du unterstützt uns bei der Akquise und Realisierung von Projekten mit Fokus im Bereich des High Power Chargings (HPC). Dabei...

- ... analysierst Du die Energiewirtschaft hinsichtlich potenzieller Kunden
- ... übernimmst Du echte Akquise-Tätigkeiten
- ... verschaffst Du dir umfassende Einblicke in den aktuellen HPC-Markt
- ... arbeitest du an einem aktiven Wirtschaftlichkeitsmodell
- ... unterstützt du bei der datenbasierten Standortanalyse für HPC-Kunden
- ... lernst du „on the job“ alles über Qualitätssicherung

Was solltest du mitbringen?

- Du befindest Dich im Studium z.B. der Betriebswirtschaftslehre, Volkswirtschaftslehre oder des Wirtschaftsingenieurwesens und interessierst Dich für energiewirtschaftliche Fragestellungen
- Du hast bereits erste praktische Erfahrungen gemacht, vorzugsweise im energiewirtschaftlichen Bereich oder im Beratungsumfeld
- Du beherrschst das MS-Office-Paket (vor allem PowerPoint und Excel)
- Du bringst sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten mit
- Du arbeitest selbstständig und übernimmst gerne Verantwortung

Was bieten wir Dir?

- Hands-on-Erfahrung in einem Zukunftsfeld der erneuerbaren Mobilität
- Anspruch und Abwechslung in spannenden Projekten mit einem vielseitigen Aufgabenspektrum, in dem Du Dich entfalten kannst
- Einen Einblick in das Leben eines Unternehmensberaters
- Mobiles Arbeiten – arbeite, von wo Du möchtest
- Eine junge und wachsende Unternehmenskultur, die Deine individuellen und sozialen Rahmenbedingungen berücksichtigt
- Mentoring und individuelle Förderung
- Du profitierst von internem Wissenstransfer sowie Weiterbildungsveranstaltungen
- Die Chance auf eine Weiterentwicklung, z.B. für Abschlussarbeit und mehr

Wir freuen uns über Deine aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an:

bewerbung@nemo-solutions.com

Wer sind wir?

NEMO steht für „New Mobility“. Wir sind ein kleines, schlagkräftiges Team, das in ganz Deutschland tätig ist. Dabei entwickeln wir zukunftsfähige Mobilitätslösungen für Energieversorger, Kommunen und Unternehmen. Unsere Kunden beraten wir in Bezug auf die Strategie- und Produktentwicklung und begleiten aktiv bei der Umsetzung. Die Schwerpunkte unserer Beratungstätigkeiten liegen auf den Themen der E-Mobilität und Ladeinfrastruktur.

Weitere Infos: <https://www.nemo-solutions.com/>